[#نصيحة\_من\_خبير](https://www.facebook.com/hashtag/%D9%86%D8%B5%D9%8A%D8%AD%D8%A9_%D9%85%D9%86_%D8%AE%D8%A8%D9%8A%D8%B1?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZW8stiLfbEE14T1DebWM2QgNMLQhB1iFGbYakIpkCUMXUSRD_hDsfV1D3UjGTnGkIhJiDru_Mhc8_2ZxdKbEL-hm1osurqPJHm4JZckxL8GYwOSwVPocQx7cLMrR3miZEdpN2uZQ4qHaH7yVwTfM9e_zwKISGTmIPf8V1uVimFasXZ5Cce1exUbNmKtNbQq8SQ&__tn__=*NK-R)

-

لو حضرتك خلاص خدت قرار توقف بيع منتج كذا عشان ما بتكسبش منّه

بلاش تنفّذ القرار بالشكل ده

ولكن !!

( خفّض الإنتاج للربع - وارفع ربحك للضعف )

-

كمثال

حضرتك كنت بتصنّع كلّ يوم 100 قطعة من منتج ما

القطعة بتتكلّف 80 جنيه وبتبيعها ب 100 جنيه

يعني بتكسب في القطعة 20 جنيه

يعني بتكسب في اليوم 2000 جنيه

-

لو وقّفت تصنيع المنتج ده تماما - فانتا خسرت ال 2000 جنيه

-

أنا بقول لك

بيع القطعة ب 120 جنيه - يعني ربحك 40 جنيه

وخفّض الإنتاج ل 25 قطعة

فيبقى مكسبك نزل من 2000 ل 1000

-

لا بالظبط مش كده

-

حضرتك زمان كنت بتصرف 8000 جنيه في اليوم - تكسب عليهم 2000 جنيه

يعني 25 % عائد على الاستثمار

-

حضرتك دلوقتي بتصرف 2000 جنيه فقط !! - بتكسب عليهم 1000 جنيه

يعني 50 % عائد على الاستثمار !!

-

هتقول لي العملاء هيقلّوا

يا راجل حرام عليك

ما أنا قايل لك خفّض الإنتاج للربع في الأوّل

يعني كده كده حتّى لو 3 / 4 عملائك تركوك - فال 25 قطعة هيتباعوا بردو

-

دا أحسن ؟! ولّا لا يبقى فيه ألف ولا ألفين ولا 25 % ولا 50 %

وال 6 آلاف الباقيين شغّلهم في المنتج الجديد